

Gehalt, Honorar und Preis - So bekommen Sie, was Sie verdienen

Kompakter Ratgeber zum Wunschgehalt von Trainerin Claudia Kimich erschienen

München, 16.9.2010: Sind Sie mit Ihrem Einkommen zufrieden oder darfs ein bisschen mehr sein? Wie Sie Ihre Wohlfühl-Summe erreichen vermittelt der neue Ratgeber „Um Geld verhandeln - Honorare, Preise und Gehalt: So bekommen Sie, was Sie verdienen“ der Münchner Verhandlungsexpertin Claudia Kimich. Erschienen im Verlag C.H. Beck für schlanke 6,80 Euro im handlichen Pocket-Format für Handtasche und U-Bahn.

Kimich coacht seit 1998 Menschen zum Tabuthema Geld und begleitet ihre Klienten auf dem Weg zur eigenen Wertschätzung. Ihr geballtes Wissen steht nun jedem in einem praktischen Ratgeber zur Verfügung: Auf 128 Seiten deckt sie Hintergründe über Selbstwertgefühl und Honorarvergütung auf und führt den Leser in sechs einfachen anwendbaren Schritten an sein persönlich gesetztes Ziel.

Darüber hinaus werden Verhandlungstypen durchschaubar, zum Beispiel Machtmenschen wie „Domenik und Domenika“ oder die unterhaltsamen Entertainer „Star und Stella“ werden dank Verhaltens-Checklisten und Do's und Don'ts der Kommunikation zu überschaubaren Gegenspielern. Denn wer weiß, wie sein Gegenüber tickt, verhandelt optimaler.

Im Gegensatz zu anderen Ratgebern geht Claudia Kimich einen Schritt weiter und verrät konkret anwendbare Verhandlungs-Strategien.

- So setzen Sie Ihre eigenen Preisvorstellungen durch
- Die erfolgreichsten Strategien vom Profi-Coach
- Feilschen wie die Experten

Ihr leicht verständlicher Schreibstil und zahlreiche Praxis-Übungen machen die Lektüre zu einem unterhaltsamen Lernerlebnis – Erfolg garantiert.

„Um Geld verhandeln - Honorare, Preise und Gehalt: So bekommen Sie, was Sie verdienen“

Autorin: Claudia Kimich

Verlag: C. H. Beck, Erstveröffentlichung: September 2010

128 Seiten, kartoniertes Pocketbuch-Format, ISBN 978-3-406-60839-1

UVP 6,80 Euro

Zu beziehen über:

<http://www.beck-shop.de/Kimich-Verhandlungstechniken/productview.aspx?product=796798>

Download Inhaltsverzeichnis:

http://www.geldverhandeln.de/pdf/Kimich_Inhalt.pdf

Download Probekapitel:

Ihr Weg zum Ziel

http://www.geldverhandeln.de/pdf/Kimich_WegzumZiel.pdf

Verhandlungstypen Domenik und Domenika – die Machtmenschen
http://www.geldverhandeln.de/pdf/Kimich_Verhandlungstypen.pdf

Pressefotos

Claudia Kimich, Buchcover für Print und Online – Abdruck honorarfrei
<http://www.geldverhandeln.de/presse.htm>

Pressekontakt:

Dipl. Inf. Claudia Kimich
Drachenseestraße 8
81373 München
E-Mail claudia@kimich.de
Tel.: +49 (0)89 74 327 864